



# ZYXEL-CHANNEL Program Scopri ZAP

March 22th 2021

## ZAP – Zyxel Ally Program

- Il nuovo programma di partnership prevede 3 livelli: **Ally, Silver, Gold**.

La qualifica aggiuntiva **MSP** è riservata ai partner (Gold o Silver) che promuovono un'attività di vendita orientata ai servizi e propongono la gamma completa Zyxel (networking-switch, wireless, security).

- I livelli di partnership sono strettamente legati al fatturato generato ed hanno **validità annuale**.

I target minimi sono indicativi e l'assegnazione della partnership è a giudizio esclusivo di Zyxel.

- La **certificazione tecnica** ha una validità di **2 anni**.

La certificazione tecnica è **slegata** dal livello di partnership.

### ZAP- Requisiti

	MSP*	GOLD	SILVER	ALLY
Fatturato minimo	750.000 € (suggerimento)	750.000 € (suggerimento)	10.000 €	2.500 €
Proposizione e vendita di tutte le soluzioni Zyxel con particolare riferimento ai servizi (Licenze e innovi, Security, Switch, Wireless)	○			
Proposizione e vendita delle soluzioni professionali Zyxel (almeno 2 categorie prodotto)		●	○	
1 o più tecnici certificati ZCNE - Zyxel Certified Engineer (tutte le specializzazioni)	○			
1 o più tecnici certificati ZCNE - Zyxel Certified Engineer (almeno 2 specializzazioni tra Networking, Wireless, Security, Cloud)		●	○	
1 tecnico certificato ZCNE - Zyxel Certified Engineer (almeno 1 specializzazione tra Networking, Wireless, Security, Cloud)				○

## ZAP - Vantaggi

	MSP*	GOLD	SILVER	ALLY
Sconto base da listino RIV	*come partnership principale	5%	4%	-
Rebate in base alle classi fatturate (ogni semestre)	○	○		
Rebate MSP (Mix Prodotto Professional LIC+SEC+SWI+WIF)	○			
Special Quotation progetti/stock con extra sconto su prodotti Professional (via Deal Reg.)	○	○	○	○
Special Quotation rinnovi licenze (Security/Cloud) su base trimestrale (via Deal Reg.)	○			
Promo dedicate	○	○	○	○
10 Demo Unit/Anno con sconto da listino RIV	25%	50%	20%	20%
Contributi Marketing per event on site e on line	○	○		
Visibilità nella sezione "Glove Acquire" del sito zyxel.it	○	○	○	
Lead Generation contatti End User/Business da sito zyxel.it	○	○	○	
Lead Generation per Progetti provenienti da End User/Business/Consulenti IT	○			
<b>SMART SUPPORT</b>				
Sales Account /Inside Sales dedicato	○	○	○	○
Accesso Demo Lab	○	○	○	○
Formazione on line gratuita (webinar, corsi tecnici, corsi di certificazione)	○	○	○	○
Supporto Pre-Post Sales via Ticket Web con SLA (Tempo di risposta/Tempo di risoluzione)	*come partnership principale	28H/108H	48H/168H	68H/248H
Supporto Pre-Post Sales Telefonico con PIN Aziendale	○	○	○	
Coinvolgimento nei progetti di sviluppo feature prodotti	○	○		

## Zyxel-Channel Program-Vantaggi

---



- Vantaggi
  - Visibilità al vendor
  - Visibilità al distributore
  - Riconoscibilità specialistica
  - Sconti dedicati
  - Prodotti demo
  - Account dedicato

- Supporto Commerciale dedicato
  - Inside Sales di Area
- Supporto tecnico:
  - SE per supporto alle rivendite
- Powerlab EXN:
  - Un ambiente completo in cui puoi «toccare con mano» Nebula Cloud Management in tutte le sue declinazioni-Networking-Wireless-Security
  - Uno strumento fruibile prenotando sessioni ad hoc per te o per i tuoi end user



Thank you